

# 【だいぽん×とらたろう対談】

月商**200万**稼ぐ**24歳**と**22歳**が

こっそり伝授する、ゼロから圧倒的に

稼ぐためのネットビジネス戦略とは？

(書き起こし PDF+プレゼントオファー付き)

## ●はじめに

### 【推奨環境】

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の AdobeReader をダウンロードしてください。(無料)

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

### 【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。  
下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は作成者に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。



出身：鳥取

年齢：1985 年生まれ

趣味：音楽、文学

夢：小説で賞をとる。30までに一生分稼ぐ。趣味に生きる。

情報商材コレクターの憂鬱(メインブログ)：<http://daipon01.com/>

メルマガ登録：<http://daipon.xsrv.jp/pchan/public/form.php?mid=a001>

プロフィール：<http://daipon01.com/profile.html>

インフォトップ累計報酬

累計売上					
アフィリエイト件数	アフィリエイト報酬	2ティア件数	2ティア報酬	合計販売数	総売上
3,555	¥27,146,202	3,704	¥1,088,145	7,259	¥28,234,347

## 【ネットビジネス歴】

2008年10月 初めてのネットビジネスとしてせどり開始

2008年12月 せとりで利益10万突破

2009年1月 せとりで利益15万突破

2009年2月 ブログ・メルマガアフィリエイトとPPCアフィリエイトを開始

2009年3月 月間アフィリエイト報酬35万突破

2009年5月 月間アフィリエイト報酬125万突破。せどりの収入も合わせて利益100万を超える

2009年8月 月間アフィリエイト報酬295万。infotopアフィリエイトターランキング月間1位獲得

2009年10月 累計報酬1000万突破

2010年2月 株式会社設立

2010年5月 累計報酬2000万突破

2010年7月 PPCアフィリエイトセミナー「PPC NEXT STAGE」に講師として参加

現在～ ブログ・メルマガアフィリエイト、PPCアフィリエイトを中心に活動中

## 【プロフィール】

大学に通っているのですが、家が貧乏だったので学費を自分で稼がなければならず、色々なアルバイトを経験しました。

普通に将来はサラリーマンになるものとばかり思っていたのですが、大学3年のころ、いわゆるブラック企業にアルバイトとして雇われました。

そこで労働だけが人生のすべてになってしまった社員たちを見て、会社に雇われることが猛烈に恐ろしくなり、さんざん悩んだ末に就職活動を放棄。

金銭的自由、時間的自由を求めてネットビジネスの世界へ飛び込みました。

カネもコネもない学生でも、覚悟を決めてやれば稼げるものですね。

初めに手をつけたせどり(古本転売)で4ヶ月目に月収15万達成。

さらに2009年2月にアフィリエイトに参入し、それから2010年9月までに情報商材ASPのインフォトップだけで2800万の報酬を獲得しました。

それまでは時給700円やそこらで必死に皿を洗ったり、レジ打ちをしたりしてどうにか月10万稼ぐのが限度の生活だったのですが、あまりにも急激に報酬が増えてしまったため、まったく現実感がなくてしばらく呆けたようになっていました。

家族も一緒に呆けてました。

2010年は節税のために会社を設立し、コンサルやセミナー講師なども経験させていただいています。

現在はブログ・メルマガアフィリエイトとPPCアフィリエイトで稼いでいます。

より詳しいプロフィールはこちらのレポートに記載しています。

僕が稼いできた道のりが分かります。

↓

[\*\*学生が1年間で1600万円の報酬を得たネットビジネスのプロセスを\*\*](#)

[\*\*書いてみる\*\*](#)

ブログ・メルマガのほうで日々稼ぐための有益な情報も発信していますので、興味があればご購入ください。

↓

[\*\*情報商材コレクターの憂鬱\(メインブログ\)\*\*](#)

[\*\*メルマガ登録\*\*](#)



こんにちは ^^ 『とらたろう』といます。  
資金3万円で始めて、半年で月商190万円達成しました！！

年齢：22歳 1988年5月7日生まれ  
職業：大学生 兼 ネットビジネス  
出身：大阪

ブログ サラリーマンの副業：<http://ameblo.jp/negi77/>  
メルマガ登録：<http://bit.ly/bhUQYA>  
プロフィール：<http://profile.ameba.jp/negi77/>

---

【ネットビジネス歴】

---

- 2010年3月 輸入販売ビジネスを始める。  
資金はクレジットカード残高3万円  
3万円の資金が15万円になる。
- 2010年4月 15万円全て仕入れ、教材購入につき込む  
その結果38万円の売上
- 2010年5月 38万円今回も全て仕入れにつき込む  
65万円の売上
- 2010年6月 6月が僕のネットビジネスの転機でした。  
大学・バイト・ネットビジネス 3足のわらじは体力的に限界になり  
バイトを辞め、従業員を雇う。ネットショップを設立  
売上はオークション146万円・ネットショップ2万円
- 2010年7月 対談相手のだいぼんさんを知る。アフィリエイトに感銘を受け  
PPCアフィリエイト・自己アフィリエイトを開始  
PPCでも初月から8万円の報酬・輸入販売合計売上 167万円

**2010年8月 初の無料レポートが大ヒット 800ダウンロード達成**  
**だいぼんさんに背中を押され、メルマガ発行**  
**その結果メルマガアフィリエイトで初月から30万円の利益**  
**合計月商 190万円達成**

ネットビジネス歴を見ると、中には僕が天才に見えている方もいると思います。

僕もネットビジネスを始める前に、この経歴だけを見ていると天才に見えたかもしれません。

しかし、対談の中でも話していますが「だいぼんさん」でさえ天才では無いと

おっしゃっています。

ネットビジネスで成功するのは、「**勉強・継続力・行動力**」です。

根性論を説いている訳ではありませんが、この3つを実行出来れば

誰でも稼げるようになるのです。それがネットビジネスです。

この対談を聞いて下さっている方は、少なからずネットビジネスに関して

興味があるはずですよ。

ぜひ一歩を踏み出して下さい。

出来る限り応援させていただきます。

# とらたろうの豪華プレゼント

僕は自身のメルマガで「ebay→ヤフオクで利益の出る10品」という教材を販売しています。

タイトルの通り、利益の出る10品を暴露しています。

50部限定 2500円です。

即日完売は当たり前で、受付開始から2時間弱で完売する人気商品です。

現在VOL6まで販売しました。

その中から

「だいぼん×とらたろう対談」をご覧の読者さんのみ豪華プレゼントをご用意しています。

そのプレゼントは・・・

「 ebay→ヤフオクで利益の出る5品」 です。

単純に1250円が無料です。^^

ぜひ下記フォームからご請求下さい！

豪華プレゼントはこちらから



<http://bit.ly/9FAGAD>

## はじめに

この音声は、ネットビジネスで月商約 200 万を稼ぐ**だいぼん**と**とらたろう**が、ネットビジネス初心者がこれから圧倒的に稼ぐにはどうすればいいか、というテーマで対談を行ったものです。

まず言っておきますが、**ネットビジネスはやる気さえあれば誰でも稼げます。**

現状あなたに知識がなくても、まったく問題ありません。

知識は勉強すればすぐに身につけられます。

僕たちも初めは右も左も分からない初心者でした。

年齢も関係ありません。

たとえば僕は 24 歳ですし、とらたろうさんは 22 歳です。

2 人とも学生で、社会に出て会社員として働いた経験はありません。

ネットビジネスをする前は時給数百円でアルバイトをしていました。

それでも真剣にネットビジネスに取り組んだおかげで、今や 2 人とも普通のサラリーマンが過労死するほど働いてもとうてい得られないくらいの月収があります。

使える資金が少なくても大丈夫です。

僕もとらたろうさんも、初期資金はほんの 2~3 万円でネットビジネスを始めました。

それで数ヵ月後には 2 人とも月収 100 万円超えました。

これはネットの外の世界では考えられないことです。

また、本業や育児などが忙しくてあまりネットビジネスに時間が割けないとしても、正しい方法さえ知っていれば、月数万などの副収入なら無理なく目指せるはずです。

中には副業で月収 100 万などを稼ぐ方もいます。

ネットビジネスはあなたの人生を変える大きな可能性を秘めています。

金銭的な自由と時間的な自由。

この二つを同時に得られる可能性があるのはネットビジネスくらいなものです。

ぜひ思い切って挑戦してみてください。



対談音声はこちらから  
ダウンロードされてください



<http://daipon.xsrv.jp/200.zip>

(66分34秒)

# プレゼントのご案内

この音声レポートを聴かれて、もし役にたつと思われましたら、ぜひあなたがお持ちのブログやメルマガでこのレポートをご紹介ください。ご紹介のお礼として、だいぼん、とらたろうから役立つプレゼントを用意しています。

アフィリエイトやオークションで売れる商品について対談した約 30 分の音声です。

あらゆるネットビジネスにおいて、どんな商品を扱うかということは非常に重要な部分となります。

ここをしっかりと押さえておけば、ネットビジネスで稼ぐことはそれほど難しいことはありません。

月 200 万を稼ぎだす二人が、今もっとも利益を出しやすい商品について解説しました。二人が実際に売りまくって利益を出している商品も暴露しています。

ネットビジネスをやる上で必ず役に立つ部分があると思いますので、ぜひこの機会に入手されてください。

※無料レポートはメルぞう、Xam に登録しています。

**プレゼントの請求はこちらからお願いします**

<https://ssl.formman.com/form/pc/LM1xPSEcTxaJWmOh/>

## 対談音声書き起こし

だいぼん:

こんにちは、だいぼんです。えーと、今日は、とらたろうさんと、ネットビジネス初心者さんがネットビジネスでこれから稼ぐためにはどうしたらいいか、というテーマでちょっと対談をしていきたいと思います。とらたろうさん、よろしくおねがいします。

とらたろう:

よろしくおねがいします。

だいぼん:

簡単に自己紹介から行きましょうか。じゃあ僕から。えー、だいぼんという名前で今アフィリエイトをメインにやってて、まあそれなりに……(笑)、アフィリエイトで今生活している感じの学生です。24歳です。主にPPCアフィリエイトとか、メルマガアフィリエイトとか、そういうので稼いでます。一応2010年2月から独立して法人化してやっていますね。はい、そんな感じです。とらたろうさんお願いします。

とらたろう:

はい。えー、とらたろうという名前でやっています。で、僕はオークションとネットショップのビジネスが主で、まあだいたい、160万くらいは月商があって、年齢は22歳です。よろしくお願いします。

だいぼん:

よろしくおねがいします。まあ、若いですよ。22歳で月商160ですか。ですよ。

とらたろう:

そうですね、はい。だいぼんさんは22歳のときは何してはったんですか。バイトですか。

だいぼん:

普通に、そうですね、大学に行きつつアルバイトしてた感じですね。22だから大学4年か。就活とかも、ちょびっとだけやってましたね。ただまあ、自由がいいなと思って、ネットビジネス始めましたけど。とらたろうさんは何で始めたんですか、ネットビジネスを。

とらたろう:

僕もあるバイトしてて、やっぱり良くても、800円、900円とか多いじゃないですか。

だいぼん:

そうですね。時給。

とらたろう:

はい、時給が。ってなって、やっぱり雇われる側のつらさというか、不利益さというのを感じて、自分で何かをやれば良いなど、始めたんですよ。

だいぼん:

いつ頃始めたんですか？

とらたろう:

僕半年前です。2010年の3月から。

だいぼん:

あー、てことは、半年でいきなりそんな稼げちゃった感じですか。

とらたろう:

そうですね。稼げちゃいましたね。

だいぼん:

ちょっと参考までに、どういう道のりできたのか教えてもらえますかね。

とらたろう:

はい。まず、えー、資金が僕3万円しかなかったんですよ。あの一、借金とかもしてて。消費者金融とかから。

だいぼん:

(笑) 22でそんな感じですか。

とらたろう:

(笑) で、資金3万円しかなくて、そういう本を見つけたんです。

だいぼん:

本？

とらたろう:

はい。あの一、初めての輸入&販売みたいな。そこに、タイトルに「資金3万円で始めて」みたいなのが書いてあって、一緒だと思って、始めたんです。その本にけっこう感銘を受

けて、次の日に e-bay という、世界で一番大きいオークションサイトから仕入れて、その半月後くらいにはそれが 10 万円とかになってて。

**だいぼん:**

あー、それは、やり方みたいなのは本に書いてあったんですか。

**とらたろう:**

そうです。ある程度基礎みたいなのは書いてあるんですけど。

**だいぼん:**

なるほど。すごいですね。行動早いですね。なんか、本読んで次の日に始めるって。

**とらたろう:**

そうですね。

**だいぼん:**

で、半月で売れて、利益が出ちゃった感じ。

**とらたろう:**

そうですね。それでちょっと味しめたというか。いける、と。

**だいぼん:**

(笑) その後ずっとオークションだけできた感じですかね。

**とらたろう:**

そうですね。こないだだいぼんさんと出会うまでは、もうずっとオークションとネットショップくらいでしたね。

**だいぼん:**

ネットショップ……オークションとネットショップだとどう違うんですか。普通に一人でやるのと、ネットショップにするのと。

**とらたろう:**

僕の感覚なんですけど、オークションって単品が売れていく感じなんですけど……

**だいぼん:**

一つ仕入れて一つ売るみたいな。

**とらたろう:**

そうですね。でもネットショップのメリットが、まずヤフオクより高く売れるのと、まあリピーターを掴みやすいという感じで。スポーツの日本未発売のものだけ集めて、ネットショップしてるんですよ。

**だいぼん:**

なるほどなるほど。スポーツ用品のショップ。いつ頃からその、収入がガーッと伸びたんですか？

**とらたろう:**

ガーッと伸びたのが、3~4ヶ月目ですね。

**だいぼん:**

ふーん、ということは、つい最近ですね。

**とらたろう:**

5~6月くらいです。

**だいぼん:**

確か人を雇ってるんですよ。

**とらたろう:**

はい。もう一人、まあ社員というか、そんな感じのを雇ってて、もう一人バイトの子を雇おうかなあと思ってて。

**だいぼん:**

やっぱり一人じゃ厳しいですか？

**とらたろう:**

そうですね。やっぱりその、ルーティンワークっていうんですかね。例えば取引ナビとか。が、非常に多くなってきて、発送作業などもできなくなるので、一人では。

**だいぼん:**

そうですね。オークションとかって特に、収入増やそうと思ったらそれに比例して労働量が増えていくというか、そういう特長がありますからね。実際に物扱うとなると。

**とらたろう:**

はい。

だいぼん:

僕も前せどりをやってたんですね。せどりっていう、ブックオフとかそういう古本屋に行って、そこで100円とかで古本を仕入れてきて、Amazonとかヤフオクで、まあ1000円とかで転売するっていう。それを一番最初に始めて。で、最初はそこそこ簡単に収入が増えていくんですね。結構シンプルですから、せどりって。今携帯で相場を調べられるので。その、本屋で、現場で。現場で相場調べて、利益が出るなら買って帰って、それ出品して売だけです。サイト作製とかもしなくていいし、なんかライティングとかそういうスキルもいらんですし。すぐに月収10万とかいったんですけどね。ただ、やっぱり月収15万とか20万とかなってきた頃から、もう在庫が相当な量抱えるようになってきて。毎日10冊とか売れるんですけど、梱包だけでも1時間とか、へたしたら2時間とかかかっちゃうし、さらに収入増やそうと思ったらさらに仕入れなきゃいけないっていうことで、だんだん労働量が増えてきて。普通にバイトするよりははるかにいいんですけどね。時給3000円とか4000円とかにもなりますから。バイトするよりははるかにいいんですけど、まあ、上限はあまり高くないなって感じて。アフィリエイトの方に移りましたけど。

とらたろう:

あの、月商が10万ですか。月収が10万ですか。

だいぼん:

利益が多いときで15から20ってところですね。

とらたろう:

すごいですね。僕、せどりで失敗したんですよ。

だいぼん:

そうなんですか？ 失敗というと。

とらたろう:

ちょっとオークションでのってきたときなんで、ちょっと手抜きをしたんですけど。まあ何でも仕入れるくらいな感じだったので。失敗しちゃって。今も200冊くらい在庫が。

だいぼん:

(笑) そうですね。ある程度ちゃんとノウハウは知らなきゃヤバイですね。仕入れるにも色々基準があつて。値段さえ高けりゃいいってもんじゃないですから。ランキングとかあったり、ライバルの数とかも……。だから多少は頭は使ったりはしなければならんですけどね。大きく稼ごうと思ったら。

とらたろう:

せどりが成功して PPC に移られたんですか。

だいぼん:

成功したっていうか、まあ、せどりを始めて3ヶ月目くらいには月15くらい稼げてたんですよ。ただその辺でちょっと伸び悩みを感じてきて、そこで PPC アフィリエイトっていう、まあこれも僕のメインの収入源なんですけど。広告費を払って、自分のサイトにお客さんをバツと集めて、商品売るっていうやり方なんですよね。で、広告費を払ってすぐに集客できるんで、すぐに稼げるっていうか、報酬が発生するんですよ。発生した報酬のほうが広告費より高ければ、差額が利益ですから、そうやって稼ぐもので。で、広告費があるとけっこう有利なんですよね、やっぱり。最初は2~3万とかでもいいと思うんですけど。そこにせどりの収入を、もうぼんぼん突っ込んでいって。ってやったら一気に増えましたね。4ヶ月目くらいに100万超えましたからね。利益が。

とらたろう:

(笑) すごい。利益が100万超えたんですか。

だいぼん:

せどりとあわせてですけどね。PPC だけで90近く利益が出て、せどりで10万ちょいくらい、っていう感じですね。

とらたろう:

サイトを作る必要があると思うんですけど。最初どうされてたんですか。サイトを作るのは。

だいぼん:

あー。作れなかったですね、やっぱり。ブログくらいしかしたことなかったんで、もう最初は。教材を買ったんですよ。もう販売停止されますけど、【銀太郎ブランド】PPC 戦略というやつを買ってですね、今はあんまりお勧めしてないですけど、時間が経ってるので。まあ当時としてはそこそこ通用するものだったので。それにテンプレートが付いてて、サイトの。それを使ってましたね。ちょっと書き換えてって感じで。今もそんなサイト作りとか得意じゃないですね(笑) やりたくないですね。ツールとかでちょこちょこ作ったりとか、テンプレート使ったりとかですね、基本は。サイトとか作ります？最近アフィリエイトも始められてますよね。オークションだけでなく。

とらたろう:

あ、そうですね、はい。僕もツールの PPC Writer(販売停止中)を使って作ってますね。



だいぼん:

なるほど。まあツールはあったほうがいいですからね。サイト作製は。

とらたろう:

ツールがないとどうやって作るのかもまだ分かんないですね、僕は。

だいぼん:

そうですね。最初お金使うのって、けっこうでも抵抗ありますよね。特に始めてまだ全然稼げないうちに1万とか2万するものを買うっていう。そのへんの投資……やっぱ投資ってでも必要ですね。

とらたろう:

必要ですね。絶対に。

だいぼん:

あくまでネットビジネスってビジネスですから。すべて無料でやろうとすると、どうしてもお小遣いどまりになっちゃうと思うんですよね。しかも膨大な時間をかけて、ようやくお小遣い、みたいな。

とらたろう:

その、せどりも教材を買いはったんですか、だいぼんさんは。

だいぼん:

買いましたね。最初買ったやつは5000円くらいでしたけどね。それ買って基本を学んで、5000円はすぐに元はとりましたけども。初月で5万くらいの利益が出たので。でもやっぱり、すべて我流でやろうと思ったら多分そうとう時間はかかりますね。

とらたろう:

ほう。

だいぼん:

なんかネットに転がってる無料情報って、わりと怪しかったりするじゃないですか。無料レポートとかも完全にすべて教えてくれるわけじゃないんで。一部だけちょっと教えてくれるけど、でもそれだけじゃ稼げないので。ずっと無料情報とか必死に探しまわって、さらに自分で試行錯誤しながら効率の悪い仕入れとか、そういうのをずっとやってる時間とかのことを考えたらやっぱり、最初にいくらかの投資はしたほうがはるかにいいと思うんですけどね。

とらたろう:

だいぼんさんは本と、その、ノウハウ、情報商材っていうのは、違いはありますか。何か。

だいぼん:

ノウハウの本とかですか？

とらたろう:

いや、なんか、例えばアフィリエイトの本とかあるじゃないですか。

だいぼん:

はい、市販されてるやつですか。

とらたろう:

はい。そうですね。

だいぼん:

と、ネットで売られている情報商材の違いですか。

とらたろう:

はい。

だいぼん:

んー、全然違いますよね(笑) まあある程度、ほんとに基礎の基礎だったら本で十分学べるんですよね。さっきおっしゃってましたけど、オークションでも。

とらたろう:

そうですね。基礎は、はい。

だいぼん:

やっぱり情報商材……ちゃんとした情報商材の話ですけどね、たまにひどいがあるので(笑) ちゃんとした情報商材の場合は、色々具体的ですよ、話が。なんか書籍は原則とか原則論みたいな話が多くて、情報商材になると、じゃあ次はこれをやって、次はこれをやってって、そこまで具体的に教えてくれるものが多いので、やっぱりやりやすいですよ。それをなぞっていればとりあえず稼げちゃうものもあるので。それにサポートとか付きますよね、情報商材ってよく。販売者さんにメールしたら教えてもらえるとか。スカイプサポートつけてる人もいますから、それで教えてもらえるとか。直接こうすればいいよって。それがあるとないとで全然違いますからね。(本だと)ほとんど分からないことが出てきたら諦めるしかないじゃないですか、基本的に。あと特典とかね。ツールとかテンプレ

ートとか、そういう準備されてるものがあるというか。そういうのがやっぱり情報商材のメリットですよ。高いけど。情報商材とか買われます？

**とらたろう:**

僕も最初はかなり抵抗あったんですけど、けっこう最近はバンバン買ってますね。もう多分、この2カ月に4つ5つくらいは買いましたね。

**だいぼん:**

へえ。金額的にはどれくらいですか。

**とらたろう:**

金額的には、高いのが35000と…

**だいぼん:**

おー。それはなかなか高いですね(笑)

**とらたろう:**

安いのは3000円くらいから買いましたね。

**だいぼん:**

なるほど。どうです？ どう感じます？

**とらたろう:**

僕はオークションのときは、最初は本から始めたんで。で、今はメルマガとPPCを始めて。やっぱり時間がかかなり凝縮されるというか。

**だいぼん:**

そうですね。迷わなくて済みますもんね、基本的に。よくその、1万円とかの教材があったとして、その1万円をケチって、ずーっと何カ月も回り道し続ける人とかが多いんですよ。

**とらたろう:**

そうですね。

**だいぼん:**

でもそれで半年とか1年とかずっと遠回りするくらいだったら……。1万円なんて日雇いのバイトすれば2日とかで稼げちゃうじゃないですか。

とらたろう:

(笑) はい。

だいぼん:

不用品売ったら多分すぐ行きますし。節約しても1ヶ月もあれば貯まるでしょうし。1日300円くらいで。そういうのを考えると、明らかに……ねえ。半年、1年という時間を棒に振るのか、2~3日とか、まあ長くても1ヶ月くらいで教材代を貯めて、半年、1年ショートカットするのか、っていうのを考えるとやっぱり、どう考えても最初に投資はした方がいいと思うんですね。教材とか。絶対そっちの方がお得というか、賢い選択というか。

とらたろう:

1万円の赤字にもすぐなりますよね。自分で、自力でやってたら。

だいぼん:

そうですね。赤字になることもありますね、ものによっては。やっぱり一番最初に身につけなきゃいけない力って、必要なところには投資するっていうその力だと思いますね。それなりの金額を稼ごうと思うんなら。絶対無料じゃ無理ですから。無料で稼いでる人の話って聞いたことないですもん、僕。そんな、大きい金額を。

とらたろう:

あー。

だいぼん:

今100万とかそういう稼いでる人たちって、絶対みんな投資してるんですね、どこかに。被リンク買ったりとか、読者を増やすためにちょっとお金を払ったりとか、広告費を使ったりとか、ツールを買ったりとかしてるんで。まあ外注で、誰かバイトとかにやってもらおうとかね。無料で稼ごうっていうその意識は捨てたほうがいいと思うんですね。

とらたろう:

だいぼんさんは何から始めるのが一番いいと思います？ 例えばせどり、オークション、PPC、ブログアフィリエイトとかって。

だいぼん:

まったくの、まだ知識がないところからってことですよ。

とらたろう:

まったくゼロから。はい。

だいぼん:

まったくゼロから。そうですね。やっぱりせどりとか、オークション系がいいかもしれないですね。環境によりますけど。仕入れ先がなかったらちょっと、せどりはできないんで。まあ電腦せどりっていう、ネットで仕入れてネットで売るっていう方法もあるんですけど、あまり効率が……僕が感じる場所ですけど、あまり効率が良くない感じなんで。まあまずは初期資金貯めるところからになるんでしょうけれど。

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

自己アフィリエイトとかありますよね。

とらたろう:

あ、自己アフィリエイト良いですね。

だいぼん:

自分で商品買って自分で報酬を……ああ、商品は買わなくていいのか。資料請求すると報酬が発生するものがありますから。それをやって、自分で報酬をもらう。別に違反でもなんでもないですから。そういうので資金貯めて、まあ1万2万でも準備してから、オークションとか。が早いんですよね。まあオークション系が早いんですよね。せどりとか。

とらたろう:

ああ、資金繰りとかの面ですか。

だいぼん:

そうですね。うん。早くないですか？ オークションで稼げるのは、わりと。

とらたろう:

そう、アフィリエイトが遅いんですよね。逆に。

だいぼん:

まあそうですね。アフィリエイトってその、売上が発生しても、振り込まれるのって2ヶ月後とかそんななるじゃないですか。ものによってはその、未確定と確定とか……。報酬が発生してもまだ未確定で、まだ確定してませんよって感じで、2ヶ月後くらいにようやく報酬が確定しましたとか言ってきて、さらにその2ヶ月後に振り込まれるとか。そういうことになることもあるので。

**とらたろう:**

(笑) じゃあ4カ月くらいかかる場合もあると。

**だいぼん:**

ヘタをするとですね。まあ物販は、ですけど。情報商材を扱うのであればけっこう早いです。といっても1~2カ月は絶対かかりますけど。

**とらたろう:**

物販の未確定とか確定と違って、なんであんなことになるんですかね。売れたらそのまま確定になるもんじゃないんですか。

**だいぼん:**

あー、やっぱりキャンセルとかですよ。例えば契約してもお客さんの都合とかでやっぱりやめます、ってなったら、企業側にはお金がはいりませんから、要するに報酬も払えないっていうことで。

**とらたろう:**

あれはそしたら、キャンセルと考えたらいいんですかね。基本的に。

**だいぼん:**

基本的にはそうでしょうね。あとはまあ、資料請求……報酬が発生するのは資料請求されたときだけど、確定するのは契約が結ばれたときというか、その、資料請求した人と会社との契約が結ばれたときに報酬が確定するとか、そういうのもあって。そういうときは、契約がされないときは皆キャンセルになったりしますよね。

**とらたろう:**

物販はじゃあ結構つらいですね。

**だいぼん:**

そうなんですよ。そういうのがあるのはネックではありますね。オークションはないですからね、そういうのは。

**とらたろう:**

オークションはないですね。ほぼ。

**だいぼん:**

まあときどきクレームとかが来て、返金みたいなことはまれにありますけど。

とらたろう:

だいぼんさんはオークションは何回かされたことはあるんですか。

だいぼん:

オークションというか、まあ本ですよ。僕の場合。本を買ってヤフオクとかで売ったことはありますけど。オークションめちゃくちゃ早いですよね。ヘタしたら即金ですよ。ヤフオクとかやれば。売れた瞬間に振り込まれるっていう感じ。すごい資金繰りが早いというか。……なんで、資金が少ないうちはすごい良いですよ。

とらたろう:

いいですね。早いんで。

だいぼん:

3万円からすごい勢いで増やせたわけですよ(笑)

とらたろう:

(笑) そうですね。でも爆発するのはやはり、PPC アフィリエイトなんですかね。

だいぼん:

PPCに限らないですよ、それは。メルマガとかでもすごい早い人は……そうですね、とらたろうさん(笑)

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

とらたろうさん、メルマガ始めて初月で30万円くらいって言っておられましたよね。

とらたろう:

そうですね(笑) 早いんですね。

だいぼん:

初月ですもんね。1か月目でサラリーマンの給料ぶち抜いたみたい。そういう爆発的に増えるっていうのも魅力ですよ、アフィリエイトの。上限があとないんですよ、やはり。オークションとかだと、労力にけっこう制限されるじゃないですか。時間的な制限、体力的な制限。でもアフィリエイトっていうのは正直、何もしなくても仕組ができあがってたら売れますよね。メルマガとかだと、メルマガやっぱり書いたりしなくちゃいけないんですけど、それでも読者が増えていけば、1通のメールの威力がどんどんどんどん、無制限に強くなっていきますよね。読者が10人でも、読者が1万人でも、メルマガ書く労

力変わらないですから。全然。メルマガ1通書いて、1万人に届く。で、1万人のうち1%でも買ってくれたら100個売れると。報酬が1万円だったらそれで100万円じゃないですか。

**とらたろう:**

(笑) そうですね。

**だいぼん:**

読者が2万人になったら200万。10万人になったら……っていう(笑) そういう、どこまでもいきますよね。まあもちろんどこかで上限的なものは来るんでしょうけど、オークションとは全然違いますよね。それ1人で可能になりますからね、メルマガの場合。雇わなくても。

**とらたろう:**

例えばもう、旅行先でも全然できるわけですね。アフィリエイトは。

**だいぼん:**

あー、そうですね。発送とかもないですから。仕入れとか。実際いますよね、旅行しながら、っていう(笑)

**とらたろう:**

ああ、いいですね。

**だいぼん:**

世界を旅しながら、ノートパソコン一つ抱えて、ときどきメール書いて、100万(笑)

**とらたろう:**

(笑) すごいなあ。

**だいぼん:**

うらやましいです。僕もまだそこまでは行ってないんで、精進しなきゃいけないですけど。

**とらたろう:**

でもだいぼんさん、もうちょいじゃないですか。そういうの。

**だいぼん:**

どうですかねえ。まだまだですよ(笑)



とらたろう:

(笑)

だいぼん:

上には上がいきますから。どこまでいっても。

とらたろう:

このアフィリエイト業界でも、トップっていうのは、あの川島さんなんですか。

だいぼん:

いや、うーん……とりあえず川島さん知らない人がいると思うんで。

とらたろう:

ああ、そうですね。

だいぼん:

川島さんというのは要するにその、あれですよ。世界旅行したりしながら稼いでるって人の典型で……

とらたろう:

30万人ですっけ。読者さん。

だいぼん:

え。そんなにいるんですか？

とらたろう:

確かそれくらいだったと。

だいぼん:

すごいですね。30万人……1%の人が買っただけでも凄いですよね(笑)

とらたろう:

(笑) 3000個になるんですか。

だいぼん:

実際無料とかの、なんか、オファーあるじゃないですか。無料のものを紹介して、誰かがそれをダウンロードしてくれたら報酬が発生するっていう、そういうアフィリエイトがあるんですけど。ときどき川島さんがそれやって、3000個とかダウンロードされてますね。

とらたろう:

(笑) すごいな。

だいぼん:

すごいですよね。まあトップの中の1人ではあるでしょうね。

とらたろう:

あー。

だいぼん:

ま、そういう夢がありますよね(笑) アフィリエイトは。

とらたろう:

(笑) アフィリエイトは夢がありますよね、すごい。

だいぼん:

まあでも、最初の稼ぎやすさはオークションじゃないですか？

とらたろう:

せどり、オークションでしょうね。

だいぼん:

オークションって、実際、買ってきて売るだけですから。買ってきてそれを出品するだけですから。単純化すれば。

とらたろう:

今は絶対、円高なんで、アメリカから仕入れたほうが確実に得なんで。

だいぼん:

あー、やっぱり感じますか。そのへんは。

とらたろう:

そうですね。僕が始めたとき、多分95円くらいやったんですよ。1ドルが。それが今じゃ85円くらいですから、10%くらいは利益がアップするわけなんですよ。

だいぼん:

輸出にはまずいけど、輸入にはいいってことですよね。要するに、円高だと。

とらたろう:

そうですね、今は。

だいぼん:

なるほどなるほど。まあ、オークションの魅力は要するに、早いつてことと、シンプルつてこと。

とらたろう:

そうですね。

だいぼん:

ですよね。アフィリエイトつてのは意外と、その、早くはないんですよね(笑)  
やっぱり仕組を作つたりするところからスタートですから。何するにしても。つてなると、どうしてもね。オークションみたいに、買つて売つて済まされるわけではないですから。多少時間がかかる傾向にはありますね。まあやりようによっては、初月で30万とかもあり得る話ではあるんですけど、全員がそれをできるわけじゃなくて、とらたろうさんの場合は、ある程度実績とかがもうすでにできてて、信頼される環境が整つてたから売れたわけ。まったくのイチからやるんなら、多少時間はかかるでしょうね。

とらたろう:

やっぱりメルマガアフィリエイトつていうのは、最後ですかね。最後つていうか、何かで成功して、行くべきものなんでしょうかね。

だいぼん:

そんなこともないと思いますよ。まったく何もないところからメルマガ、メールマガジン使つたアフィリエイトですよね、要するに。それを始めて、ちょっとずつ実績を積み重ねていつて、つていう方もいますしね。

とらたろう:

あ、そうなんですか。

だいぼん:

はい。純粹にその、メルマガつて文章ですから。ブログとかも使つて、文章書いて、ファンになつてもらつて、売る。商品をときどき紹介して買つてもらつと。つていう方法ですから、文章がむちゃくちゃ面白い人とかも有利ですよね。読んで面白ければファンになつてくれますし。ファンになつてくれたら、何か紹介したときに抵抗なく買つてもらえたりもしますしね。

とらたろう:

その、読者集めるのが大変ですかね。

だいぼん:

そうですね、まずは。最初は読者ゼロですからね。ブログアフィリエイトでもそうですが。メルマガアフィリエイトでもそうですが。最初はゼロからのスタートで。誰もいないところで記事書いても売れるわけがないので、まずは読者を増やす。だからまあ、すぐに稼げにくいというのはその点ですよ。

とらたろう:

ブログでもわりと時間がかかるってことなんですかね。

だいぼん:

そうですね。かかるでしょうね。まあでも3ヶ月もやれば、ちゃんとやればまったく稼げないことはないと思うんですけどね。きちんとしたノウハウに従ってやればですけど。まったくゼロから始めてもね。

とらたろう:

ふーん。

だいぼん:

まあとりあえず、どっちから始めてもいいとは思いますがね。オークションでもアフィリエイトでも。やっぱり向き不向きもありますから。どうしてもその、オークション、せどりとかでも、仕入れに行くところがないとか、ちょっと人前で仕入れたりするのがやだっていう方もいますし。そういうときはアフィリエイトから始めても別に全く問題はないと思いますね。また文章書くのが嫌いって方は、メルマガとかブログじゃなくて、たとえばPPC広告使って、簡単なサイトを作って、そこに広告費でアクセスを集めて売って方法もありますし。最初は向き不向きを見極めることですよね、自分の。色々挑戦してみてもいいと思うんですよ、ちょっとずつ。最初はね。まあ最終的にはどれか1本に絶対決めるべきですけど。継続がやっぱり一番大事ですもんね。基本的に。

とらたろう:

そうですね。ネットビジネスで全般に言える大事なもので、何かあると思います？

だいぼん:

さっき言った投資もそうですが、継続ですよ、もうひとつ。続けなきゃ絶対稼げませんから。よく1ヶ月くらい何かやって、やっぱりやめたって言って他のにあって、またすぐやめたって言って他のをやってっていう方がいますけど、そういうので稼げるようになる方ってほとんど聞いたことないですから、僕。稼げる人ってやっぱり、ひとつのこ

とをずっとやってるんですよね。ちゃんと。稼げるようになるまで。僕も最初はせどりから始めて、せどりが稼げるようになってから、はじめてアフィリエイトにいて、PPCアフィリエイトに行って、それが稼げるようになったら今度はブログとかメルマガのほうをまたやってって感じですから。稼げる前にやめちゃダメだと思うんですよね。

**とらたろう:**

そうですね……。行動力はどうか。

**だいぼん:**

そうですね。実践するってのも大事ですよね(笑)。勉強してるだけじゃ稼げませんから。頭でっかちの、知識だけあって収入がない、みたいな(笑)

**とらたろう:**

(笑)

**だいぼん:**

僕もとらたろうさんも、行動はしてますもんね。すぐに。

**とらたろう:**

そうですね。だいぼんさんにも、なんというか、オファーもいっぱいしましたし。

**だいぼん:**

そうですね(笑)

**とらたろう:**

でもそういうのって、大事なのかなと僕は思うんですけど。

**だいぼん:**

まあ、恥ずかしがって行動を起こさないとか、面倒くさがってとか、いますけど、やっぱりわざわざ不利になるだけですから、それ。やってみれば案外大したことなかったりするんで。僕もこういう音声とかが大っ嫌いだったんですけど、最初。僕喋るのがあんま得意じゃないんで。これでもだいぶマシになったほうなんです。最初、初めて対談した時なんて、声ちょっと震えてましたもん。緊張で。

**とらたろう:**

へえ(笑)

だいぼん:

微妙に滑舌も悪いし。だから絶対声なんか出せないなと思ってたけど、一回やってしまったらなんかね、できるようになりましたね。平気で。とりあえず抵抗があってもやってみるっていう。稼ぎたいならやってみる、っていうね。やらなかったら何も変わらないですから。可能性があるところは挑戦して欲しいですね。

とらたろう:

そうですね。

だいぼん:

あと何かありますか？ とらたろうさん。

とらたろう:

ちょっとだいぼんさんに興味がある質問なんですけど。

だいぼん:

はい。

とらたろう:

お金を持って、なんか変わったこととかありますか？

だいぼん:

変わったことですか？

とらたろう:

はい。

だいぼん:

そうですね……。僕もともと貧乏だったんで。家も借金まみれで、時給 700 円とかで皿洗いして、って感じだったんで、さすがに変わりますよね。月 100 とか稼げるようになると。

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

といってもそんな、贅沢しまくってるってわけでもないですけどね。いまだに借金とかも家に残ってますし。

とらたろう:

あ、そうなんですね。

だいぼん:

でもそうですね。なんか、社会の見方が変わりますよね。ちょっと。変わりませんか？

とらたろう:

サラリーマンとかですか。特に。

だいぼん:

はい、なんか。そういう雇われて働くのが当たり前っていうのが大半、ほとんどじゃないですか。学校とかでもそう教えられますし、基本的には。いかに良い会社に就職できる人間になるかですよ、要するに学校教育って。

とらたろう:

そうですね。

だいぼん:

良い大学に行って、その大学ではまた、就職に役に立つようなことっていうのが重宝されてますから。そういうのを、ちょっと距離置いて見れますよね。色んな道があるんだっていう。

とらたろう:

なんか昼間とか、外へ出て変な目で見られないですか。

だいぼん:

あー。変な目ってことはないですけど。ちょっと感じるものはありますよね(笑)

とらたろう:

ありますね(笑)

だいぼん:

感じます？ 何か。

とらたろう:

感じますね。大家さんとか(笑)

だいぼん:

(笑)

とらたろう:

何か言っても通じてないんやろうなっていう。こうやって稼いでますって言うけど。

だいぼん:

真昼間から働きもせずって思われてるんですかね。若い兄ちゃんが(笑)

とらたろう:

そうですね(笑)

だいぼん:

僕もそうですね。親戚の人とかからも色々言われますからね。最近はないですけど、最初の頃は「そんなわけ分からんことしてないで、ちゃんとまっとうに働いて給料もらえ」みたいな忠告はよく受けました。

とらたろう:

会社立てたら、もうそんなことはなくなったんですか。

だいぼん:

そうですね。さすがに社長っていうと……まああんま実感ないんですけどね、僕別に社員がいないんで。節税のための会社なんで、別にそこまで実感はないんですけど、やっぱり周囲から見ると社長ってのはなんか、水戸黄門の印籠みたいな、そんな効果があるらしく(笑) 「すごいねえ」になりましたね。それまでは「変なことやってダメなやつ」って感じでしたけど。

とらたろう:

うーん。確かに。

だいぼん:

自由……自由がいいですね。やっぱり。どんな生活を送っておられるんですか、とらたろうさんって。

とらたろう:

僕もやっと借金を返したんですけど。全部。

だいぼん:

ああ、そうか(笑)



とらたろう:

自分の借金を(笑) まあでも、そこまでなんか、変わらないですかね。ちょっといいお寿司屋さんに行けるようになったくらいですね。回ってるのじゃなくて、とか。

だいぼん:

あー。いいですね。僕いまだに抵抗があるんですよ、なんか(笑)

とらたろう:

え、そうなんですか。

だいぼん:

子供のころの刷り込みみたいな感じで、もう。ずっと回転寿司だけでしたから。なんか、その、なんででしょうね。お寿司にそんなにお金を払うのはもったいないっていう意識がね。刷り込みですね、これ。なかなか金銭感覚はそこまで、でっかくは変わらないですから。いまだにハーゲンダッツとか悩めますし、アイスの(笑)

とらたろう:

(笑) そんな、2000 万以上稼いでるのにそうなんですか。

だいぼん:

そうなりますね。なんか……なんかね。そんな人間すぐには変わらないですよ。ほんとに唐突でしたからね。時給 700 円で必死で働いてたと思ったら、その 3 カ月後に 100 万とか超えたんで。ポカーンとしてましたね。

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

全然実感がなかったですけど、最初は。

とらたろう:

あの一、雑談ですけど、財布に 100 万円入れたって……

だいぼん:

(笑)

とらたろう:

あれ、僕もやりましたよ(笑)

だいぼん:

やりました? ちょっと感動がないですか?

とらたろう:

(笑) ありますね。

だいぼん:

今までそんな、お財布に入れるお金って、高くてもそんな、ねえ。僕らまだ 20 前半とかですし。5 万とかそんなもんだと思うんですよ、高くても。と思ったらいきなりそんなが入って、で、ちょっと 100 万円おろす機会があって、札束をちょっと自分の財布にスポッと入れてみたら……入らないんですよ。

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

(笑) はちきれそうになってて、すごい感動しますよね。

とらたろう:

あれ感動しましたね。

だいぼん:

ちょっと下世話な話ですけど。

とらたろう:

それくらい夢がありますよね、ネットビジネスは。

だいぼん:

夢、ありますね。僕らみたいなね、すごい知識があるとか、そういうわけじゃなかったですけどね、最初は。ただの若造ですよ。それがやりようによっては、努力次第ではここまで来れるっていう。数か月でも。それはやっぱりネットビジネスしかないですよ。資金もなくて、コネもなくて、知識もなくて、ってところから始められて、ここまで来れるんですから。

とらたろう:

そうですね。

だいぼん:

ほんとにもう、ちょっと年配の方から見ると、あり得ない世界でしょうね。そもそもアフィリエイトが広まったの自体が……ネットビジネスか、ネットビジネスが広まったのが、10年とか15年前とか、そんなもんですからね。だからかなり、僕らの存在っていうのは、ようやく今現れ始めてきたというか、現代的な現象ですよ。

**とらたろう:**

だから長い目で見たら、今から始める人も、後発組ではないんでしょうね。

**だいぼん:**

そうでしょうね。後発組って言葉が大好きな人たちがいっぱいいますけど、まだまだ余裕ですよ。だってアフィリエイトという言葉を知っている人がはたしてどれくらいいるのかっていう。ほとんどいないですよ。若い人でも知らないですもん、あんまり。ましてやおじさんとか、じいさんとかになってくると、知ってる人なんてごくごく一握りでしょうね。

**とらたろう:**

(笑)

**だいぼん:**

まだまだ挑戦する余地はあると思うんですけども。

**とらたろう:**

はい。

**だいぼん:**

ネットビジネスの魅力ですよ、要するに。最近はなんかスカイプとかもされてるんですよ。

**とらたろう:**

あ、けっこうしてますね。もう10件くらいはやったんですけど。

**だいぼん:**

購入者さんについて感じですかね。なんか、自分から買ってくれた。

**とらたろう:**

最初、メルマガ発行にあわせて、読者さんと関わりを持つ意味で、無料でやったんですよ。何にも条件がなく。で、これからは購入者さん限定に……

**だいぼん:**

なるほど。初心者さんとスカイプしてて何か、感じる事とかありますか？

**とらたろう:**

うーん。最初やる気に満ち溢れてて、すごい良いなと思ったんですけど、何かでも、もう少し頑張っしてほしいなっていうのも事実……。

**だいぼん:**

あー、なるほど。覚悟みたいなものですか。

**とらたろう:**

そうですね。まあ、副業やけど本業のつもりでやったほうがいいのになんていうか。

**だいぼん:**

それ大事ですよ。その意識。なんか、所詮お小遣い稼ぎとか、副業とか、楽しんで稼ぐとか、そういうもんだって思われてるんですよ。ネットビジネスって。でもあくまでビジネスなんですよ、これも。実際のお店とか構えるビジネスにしたらあり得ないレベルの小さい規模かもしれないですけど、でもビジネスですからね。

**とらたろう:**

そうですね。

**だいぼん:**

片手間とかお小遣いとか、そういう意識で始めたとしても、お客さんには関係ないですからそんなの。あくまでいいサービスを提供したとか、役に立つものを提供できたときに初めてものが売れるんであって。そのためにはやっぱり、本気にならないといけないですからね。僕も確かにそれは感じます。壁に当たるとすぐやめちゃったりとかね。

**とらたろう:**

そうですね。もったいないですよ。

**だいぼん:**

なんか、「よく分かりません」ってなったら「他の方法ないですか」みたいな。

**とらたろう:**

(笑)

**だいぼん:**

僕がやったときはね、諦めるっていう選択肢がなかったんですけどね。せどりを始めたときも、うまくいかないことがあったら、どうやったらそれがうまくいくのかなんていうの



多分こんな人聴いてる人は、だいぼんさんとか僕が才能があるかと思ってると思うんですけど。

だいぼん:

あー、そうですねえ。

とらたろう:

持ってます？ 才能。

だいぼん:

あ、僕がですか？ 才能？ 才能……って別にないですよええ。

とらたろう:

感じないですね。

だいぼん:

僕、だって、まったくゼロから始めて、学んだことをただ実践してるだけです。教材とか買ったり、人のメルマガ読んだりして、こうすると効果が出るよと教えてもらったことをそのまま実践してる。そしたらまあ、効果が出て、実績が出て。っていうだけですよ。生まれもった才能とかそういう問題じゃないんですよ。

とらたろう:

ないですよえ。

だいぼん:

どれだけ勉強してどれだけ実践したかですよ。僕そんな頭良くないですし(笑) 大学でも留年してますしね、何回も。

とらたろう:

(笑) 今、2回目の留年ですか。

だいぼん:

もう3回やってますよ(笑)

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

いかなんですね。最近の原因はもうね、アフィリエイトですよ。

とらたろう:

あー。行きたくなくなりますよね。

だいぼん:

そうですね。行かなきゃいけないっていう意識がなくなるんで。別にもう、学歴とか関係ないですもんね、この世界。僕やっぱりこの世界でいきたいと思ってるので、ずっと。やっぱり自由があるんで。だから学歴別になくても支障はないんですよ。

とらたろう:

まったくないですね(笑)

だいぼん:

まあでもここまで来たからには、もう残り、ぶっちゃけると2単位なんで。2単位。要するに週1回出ればいいってレベルで。何でそれで留年するのか、自分でも自分が信じられないくらい……アホだなんて思いますけど。

とらたろう:

1限だけですよね、2単位って(笑)

だいぼん:

そう、そうなんですね。まあとりあえず行っとくかっていう。やっぱりなんか、みんながすごい就職活動とか頑張ってるのを見ると、ちょっと、こっちの世界もあるんだけどなっというのはいいますね。自分で稼ぐっていう。給料が人より1万円とか2万円とか、月給が高いって言って、なんかもうそれで大はしゃぎしてるやつとかいるんですよ。内定もらって。

とらたろう:

勝ち組みたいな。

だいぼん:

多分平均がね、月20万前後くらいですよ。大学生、大卒って。雇われて。会社ですね、普通の会社だと。それがなんかちょっと、23万円くらいあったとか言って、そういう会社に内定できたって言って大はしゃぎしてるのを見ると、うわあって思いますよね。

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

そんなにすごいのかなあ、っていう。1万とか2万とかの違いって……1万2万って、例えばせどりとかでも熟練したら、ブックオフに2、3回足運べば稼げちゃうレベルの話なんで。それで大騒ぎしてるのを見ると、やっぱもうちょっとね、広い視野を持った方がいいんじゃないのっていうのは、思うことはあります。別にそのね、会社で働くこと自体を否定するわけではないですけどね。人によって夢とかも違いますし。会社で雇われなきゃできないことっていうのもあるでしょうから。……何の話でしたっけ(笑)

**とらたろう:**

(笑) 何の話でしたっけ。

**だいぼん:**

まあいいや。他に何かありますかね。

**とらたろう:**

最後にあの、パソコンを使えないとか苦手とかよく聞くんですよ。メールサポートで。とらたろうさんみたいにパソコン詳しくないので、とか。それはどう思われますか。だいぼんさんは。

**だいぼん:**

詳しくなかったら、詳しくなればいいんじゃないでしょうか(笑)

**とらたろう:**

(笑)

**だいぼん:**

いくらでも勉強する方法はありますよね。まずその時点で意識が違いますよね、ちょっと。詳しくなかったら本とか買ってちょっとやってみればいいですよ。多分1ヶ月もあれば十分じゃないですかね。アフィリエイトする程度、オークションに必要な程度の知識って。

**とらたろう:**

詳しくってその、アフィリエイトでもどの辺まで分かっていたらいいですか。

**だいぼん:**

まあ何をやるかにもよりますけど……たとえばメルマガだったら、正直メール書ければOKじゃないですか。あとネットサーフィンか。ネットサーフィンとメール書けたらそれだけでできちゃうし。まあそうですね。そんな凝ったサイトとか作れなくてもいいです。簡単なサイトとか作れるレベル。ダメならテンプレートとかもありますしね。テンプレート、売られてるツールとか。そういうのを利用したら別にそんなに知識なくてもできると思っ



ます。まあネットビジネスやろうと思ったらやっぱりパソコンの知識からは逃れられないんで、多少は。うん。そこは勉強して欲しいですね。何てお答えしてるんですか。

**とらたろう:**

オークションビジネスに関しては多分、詳しい必要がないですよホント。

**だいぼん:**

そうですね。ネットサーフィンができればOKでしょうね。要するに、ヤフオクとか使えれば。

**とらたろう:**

あとはツールとか、一個一個積み重ねというか、していったらもう、自然に、なると思うんで。と、返してるんですけどね。

**だいぼん:**

まさにそれでいいんじゃないですかね。あとはそんな高度な知識がいらない手法から始めていって、やりつつ勉強っていうのもありでしょうね。僕もせどりをやりながらアフィリエイトの勉強をしましたから。

**とらたろう:**

そうですね。うん。

**だいぼん:**

まず実践することと勉強することでしょうね。まだまだ全然稼ぐ余地あると思うんで。最近始められた方で、どんどん稼ぐようになる方もやっぱりいっぱいいますから。僕もたくさん報告とかもらいますし。ってなると、やるかやらないかの問題でしょうね。

**とらたろう:**

ほんとそうですね。

**だいぼん:**

結局そこに落ち着いちゃうんですね。だれも裏技とかで稼いでるわけじゃないんで。ちゃんと教材買って教材で学んで、学んだことを実践してっていうのを繰り返してれば、絶対にいつか稼げるようにはなるんで。それを意識してもらいたいなと思いますね。……そんなものでしょうか。

**とらたろう:**

はい(笑) もう1時間くらいなるんですよ。

だいぼん:

なんか色々と話が飛びましたけど。脈絡がない感じですけど。まあ何かの参考になればね、嬉しいですね。

とらたろう:

はい。

だいぼん:

じゃあ今日はこの辺で。最後に何か一言とかありますか？ 聴かれてる方に。

とらたろう:

まあ、はい。継続力が大事だと思うんで。頑張ってほしいです。はい。

だいぼん:

はい(笑) そうですね、僕からも同じですね。継続して。努力して。そうすれば多分、数ヵ月後くらいにはきっといいことあるので(笑)

とらたろう:

(笑)

だいぼん:

頑張ってみてください。以上です。じゃあ今日はこの辺で。

とらたろう:

ありがとうございました。

だいぼん:

ありがとうございました。

## 最後に

音声を聴いていて不明な点があったり、何かご相談したいことなどありましたら、お気軽にメールをください。

アドバイスさせていただきます。

↓

## [質問・相談フォーム](#)

輸入ビジネス・せどり以外のオークションビジネスについては、[とらたろうさん](#)に相談されることをお勧めします。

また、初心者向けのいくつかのコンテンツも用意しています。

アフィリエイト入門、せどり入門、ネットビジネスマインドなど。

↓

## [ネットビジネス初心者の方へ](#)

ブログ・メルマガアフィリエイトの無料メールセミナーです。

登録特典あり。

↓

## [日給 22 万稼ぐブログ・メルマガアフィリエイトの真髓](#)

## [だいぼんの過去の無料レポート](#)



**出身：鳥取**

**年齢：1985 年生まれ**

**趣味：音楽、文学**

**夢：小説で賞をとる。30までに一生分稼ぐ。趣味に生きる。**

**情報商材コレクターの憂鬱(メインブログ)：** <http://daipon01.com/>

**メルマガ登録：** <http://daipon.xsrv.jp/pchan/public/form.php?mid=a001>

**プロフィール：** <http://daipon01.com/profile.html>



**年齢：22歳 1988年5月7日生まれ**

**職業：大学生 兼 ネットビジネス**

**出身：大阪**

**ブログ サラリーマンの副業：** <http://ameblo.jp/negi77/>

**メルマガ登録：** <http://bit.ly/bhUQYA>

**プロフィール：** <http://profile.ameba.jp/negi77/>

---

このレポートはスゴワザ!の審査をパスしています。  
無料レポートサイト スゴワザ! <http://www.sugowaza.jp>

---

